

ForkOn ist ein innovatives B2B-Software Unternehmen in dem Bereich der Intralogistik. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, Gabelstaplerflotten mithilfe intelligenter, cloudbasierter Software & IOT Hardware zu optimieren. Du möchtest mit uns die Logistikwelt revolutionieren? Dann bewirb dich bei uns als Sales Manager.

Dein Aufgabengebiet:

- Festlegung, Entwicklung und Umsetzung von Akquisitionsstrategien und Erreichen des vereinbarten Auftragseingangsziels
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten
- Vorbereitung und Durchführung des Angebotsprozesses und Koordination der strategischen Aktivitäten
- Aufbau und Pflege des Kundennetzwerks

Du bringst Folgendes mit:

- Du hast bereits Erfahrung im Vertrieb. Erfahrungen in dem Bereich B2B SaaS/IoT ist vorteilhaft, aber kein Muss
- Spaß am Umgang mit Kunden sowie eine offene und empathische Art zeichnen Dich aus
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Du brennst darauf, mit uns gemeinsam die Logistik zu revolutionieren
- Eine schnelle Auffassungsgabe und hohe Lernbereitschaft runden Dein Profil ab.

Dein spannendes Arbeitsumfeld:

- Du wirst Teil eines jungen, intrinsisch motivierten Teams
- Wir bieten Dir eine wettbewerbsfähige Vergütung, flexible Arbeitszeiten, die Möglichkeit auf Home Office und attraktive leistungsbezogene Boni

Bitte schicke uns deinen Lebenslauf, deinen frühestmöglichen Eintrittstermin und deine Gehaltsvorstellung an **bewerbung@forkon.de**.